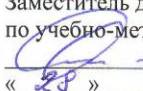


Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Псковский государственный университет»
Филиал
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Псковский государственный университет»
в г. Великие Луки Псковской области

СОГЛАСОВАНО

Заместитель директора
по учебно-методической работе
 А.А. Калиновская
« 28 » 05 2019 г

УТВЕРЖДАЮ

Директор филиала
 С.А. Катченков
« 28 » 05 2019 г



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ
ПМ.02

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

38.02.07 Банковское дело
(на базе основного общего образования)
Форма обучения - очная

Квалификация выпускника – Специалист банковского дела

Великие Луки
2019

Рассмотрена и одобрена на заседании цикловой комиссии гуманитарных, правовых и экономических дисциплин

Протокол № 3 от «12» ноября 2018 г.

Председатель цикловой комиссии  Григорьева Е.Л.

СОДЕРЖАНИЕ

- 1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ**
- 2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ**
- 3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ**
- 4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ**
- 5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ**

1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ ПМ. 02 ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ КРЕДИТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

1.1. Область применения рабочей программы

Рабочая программа учебной дисциплины является частью программы подготовки специалистов среднего звена в соответствии с ФГОС специальности 38.02.07 Банковское дело, входящей в состав укрупненной группы специальностей 080000 Экономика и управление, базовой подготовки в части освоения основного вида профессиональной деятельности (ВПД): **Осуществление кредитных операций** и соответствующих профессиональных компетенций (ПК):

ПК 2.1. Оценивать кредитоспособность клиентов.

ПК 2.2. Осуществлять и оформлять выдачу кредитов.

ПК 2.3. Осуществлять сопровождение выданных кредитов.

ПК 2.4. Проводить операции на рынке межбанковских кредитов.

ПК 2.5. Формировать и регулировать резервы на возможные потери по кредитам.

1.2. Цели и задачи модуля – требования к результатам освоения модуля

С целью овладения указанным видом профессиональной деятельности и соответствующими профессиональными компетенциями студент в ходе освоения профессионального модуля должен:

иметь практический опыт осуществления операций по кредитованию физических и юридических лиц;

уметь:

- консультировать заемщиков по условиям предоставления и порядку погашения кредитов;
- анализировать финансовое положение заемщика - юридического лица и технико-экономическое обоснование кредита;
- определять платежеспособность физического лица;
- проверять полноту и подлинность документов заемщика для получения кредитов;
- проверять качество и достаточность обеспечения возвратности кредита;
- составлять заключение о возможности предоставления кредита;
- составлять график платежей по кредиту и процентам, контролировать своевременность и полноту поступления платежей;
- оформлять комплект документов на открытие счетов и выдачу кредитов различных видов;
- формировать и вести кредитные дела;
- составлять акты по итогам проверок сохранности обеспечения;
- определять возможность предоставления межбанковского кредита с учетом финансового положения контрагента;
- определять достаточность обеспечения возвратности межбанковского кредита;
- пользоваться оперативной информацией о ставках по рублевым и валютным межбанковским кредитам, получаемой по телекоммуникационным каналам;
- оформлять и отражать в учете операции по выдаче кредитов физическим и юридическим лицам, погашению ими кредитов;
- оформлять и вести учет обеспечения по предоставленным кредитам;
- оформлять и отражать в учете сделки по предоставлению и получению кредитов на рынке межбанковского кредита;
- оформлять и отражать в учете начисление и взыскание процентов по кредитам;
- вести мониторинг финансового положения клиента;
- оценивать качество обслуживания долга и кредитный риск по выданным кредитам;

- рассчитывать и отражать в учете сумму формируемого резерва;
- рассчитывать и отражать в учете резерв по портфелю однородных кредитов;
- оформлять и вести учет просроченных кредитов и просроченных процентов;
- оформлять и вести учет списания просроченных кредитов и просроченных процентов;
- использовать специализированное программное обеспечение для совершения операций по кредитованию;

знать:

- нормативные правовые акты, регулирующие осуществление кредитных операций и обеспечение кредитных обязательств;
- способы и порядок предоставления и погашения различных видов кредитов;
- способы обеспечения возвратности кредита, виды залога;
- требования, предъявляемые банком к потенциальному заемщику;
- состав и содержание основных источников информации о клиенте;
- методы оценки платежеспособности физического лица, системы кредитного скоринга;
- методы определения класса кредитоспособности юридического лица;
- содержание кредитного договора, порядок его заключения, изменения условий и расторжения;
- состав кредитного дела и порядок его ведения;
- способы и порядок начисления и погашения процентов по кредитам;
- порядок осуществления контроля своевременности и полноты поступления платежей по кредиту и учета просроченных платежей;
- меры, принимаемые банком при нарушении условий кредитного договора;
- порядок оформления и учета межбанковских кредитов;
- основные условия получения и погашения кредитов, предоставляемых Банком России;
- порядок оценки кредитного риска и определения суммы создаваемого резерва по выданному кредиту;
- порядок и отражение в учете формирования и регулирования резервов на возможные потери по кредитам;
- порядок и отражение в учете списания нереальных для взыскания кредитов;
- типичные нарушения при осуществлении кредитных операций.

В соответствии с формируемыми компетенциями по указанной специальности, рекомендациями работодателя и спецификой специальности, обучающийся **должен уметь:**

- пользоваться различными методами определения кредитоспособности заемщика – юридического лица;
- оформлять и отражать в учете операции по выдаче и погашению кредитов физическим лицам в рамках новой продуктовой линейки по кредитам;
- проводить анализ кредитного портфеля.

1.3. Количество часов на освоение программы профессионального модуля:

всего – **383** часа, в том числе:

максимальной учебной нагрузки обучающегося – **383** часа, включая:
 обязательной аудиторной учебной нагрузки обучающегося – **345** часов;
 курсовое проектирование – **24** часа;
 самостоятельная работа – **20** часов;
 производственной практики – **108** часов;
 демонстрационный экзамен – **18** часов.

2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

Результатом освоения программы профессионального модуля является овладение студентами видом профессиональной деятельности **Осуществление кредитных операций**, в том числе профессиональными (ПК) и общими (ОК) компетенциями:

Код	Наименование результата обучения
ПК 2.1	Оценивать кредитоспособность клиентов
ПК 2.2	Осуществлять и оформлять выдачу кредитов
ПК 2.3	Осуществлять сопровождение выданных кредитов
ПК 2.4	Проводить операции на рынке межбанковских кредитов
ПК 2.5	Формировать и регулировать резервы на возможные потери по кредитам
ОК 1	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам
ОК 2	Осуществлять поиск, анализ и интерпретацию информации, необходимой для выполнения задач профессиональной деятельности
ОК 3	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие
ОК 4	Работать в коллективе и команде, эффективно взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами
ОК 5	Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста
ОК 9	Использовать информационные технологии в профессиональной деятельности
ОК 10	Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках
ОК 11	Использовать знания по финансовой грамотности, планировать предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере

3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

3.1. Тематический план профессионального модуля

Коды профессиональных компетенций	Наименования разделов профессионального модуля	Всего, часов	Объем времени, отведенный на освоение междисциплинарного курса (курсов)					Практика		Проведение демонстрационного экзамена
			Обязательная аудиторная учебная нагрузка студента			Самостоятельная работа студента		Учебная, часов	Производственная (по профилю специальности), часов	
			Всего, часов	в т.ч. лабораторные работы и практические занятия, часов	в т.ч. курсовая работа (проект), часов	Всего, часов	в т.ч. курсовая работа (проект), часов			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
ПК 2.1 – ПК 2.5 ОК 01 – ОК 05, ОК 09 – ОК 11	МДК 2.1. Организация кредитной работы	257	237	94	24	20	20			
ПК 2.1 – ПК 2.5 ОК 01 – ОК 05, ОК 09 – ОК 11	Производственная практика (по профилю специальности), часов	108						108		
	Проведение демонстрационного экзамена	18								18
	Всего	383	237	94	24	20	20	-	108	18

3.2. Содержание обучения по профессиональному модулю

Наименование разделов и тем профессионального модуля (ПМ), междисциплинарных курсов (МДК)	Содержание учебного материала, лабораторные работы и практические занятия, внеаудиторная (самостоятельная) учебная работа обучающихся, курсовая работа (проект) (если предусмотрены)	Объем часов																					
1	2	3																					
МДК 2.1. Организация кредитной работы																							
Раздел 1. Формирование основ кредитных отношений, предоставление и сопровождение кредита																							
Тема 1.1. Элементы системы кредитования	<p>Содержание</p> <table border="1" data-bbox="470 860 1962 1246"> <tr> <td data-bbox="470 860 568 900">1</td> <td data-bbox="568 860 1962 900">Базовые элементы системы кредитования. Классификация банковских кредитов</td> <td data-bbox="1962 860 2130 900">2</td> </tr> <tr> <td data-bbox="470 900 568 976">2</td> <td data-bbox="568 900 1962 976">Нормативно-правовое регулирование кредитных сделок. Кредитный договор как форма выражения отношений между банком и заемщиком</td> <td data-bbox="1962 900 2130 976">2</td> </tr> <tr> <td data-bbox="470 976 568 1053">3</td> <td data-bbox="568 976 1962 1053">Кредитная политика банка, ее составные элементы. Роль кредитной политики в осуществлении кредитной деятельности банка</td> <td data-bbox="1962 976 2130 1053">2</td> </tr> <tr> <td data-bbox="470 1053 568 1093">4</td> <td data-bbox="568 1053 1962 1093">Банковский процент по кредитам и доходность кредитных операций</td> <td data-bbox="1962 1053 2130 1093">4</td> </tr> <tr> <td colspan="2" data-bbox="470 1093 1962 1131">Практические занятия</td> <td data-bbox="1962 1093 2130 1131">4</td> </tr> <tr> <td data-bbox="470 1131 568 1208">5</td> <td data-bbox="568 1131 1962 1208">№ 1. Расчет процентов по кредитным операциям различными способами, определение доходности кредитных операций</td> <td data-bbox="1962 1131 2130 1208">2</td> </tr> <tr> <td data-bbox="470 1208 568 1246">6</td> <td data-bbox="568 1208 1962 1246">№ 2. Оформление кредитного договора</td> <td data-bbox="1962 1208 2130 1246">2</td> </tr> </table>	1	Базовые элементы системы кредитования. Классификация банковских кредитов	2	2	Нормативно-правовое регулирование кредитных сделок. Кредитный договор как форма выражения отношений между банком и заемщиком	2	3	Кредитная политика банка, ее составные элементы. Роль кредитной политики в осуществлении кредитной деятельности банка	2	4	Банковский процент по кредитам и доходность кредитных операций	4	Практические занятия		4	5	№ 1. Расчет процентов по кредитным операциям различными способами, определение доходности кредитных операций	2	6	№ 2. Оформление кредитного договора	2	10
1	Базовые элементы системы кредитования. Классификация банковских кредитов	2																					
2	Нормативно-правовое регулирование кредитных сделок. Кредитный договор как форма выражения отношений между банком и заемщиком	2																					
3	Кредитная политика банка, ее составные элементы. Роль кредитной политики в осуществлении кредитной деятельности банка	2																					
4	Банковский процент по кредитам и доходность кредитных операций	4																					
Практические занятия		4																					
5	№ 1. Расчет процентов по кредитным операциям различными способами, определение доходности кредитных операций	2																					
6	№ 2. Оформление кредитного договора	2																					
Тема 1.2. Способы обеспечения возвратности кредита	<p>Содержание</p> <table border="1" data-bbox="470 1286 1962 1437"> <tr> <td data-bbox="470 1286 568 1437">7</td> <td data-bbox="568 1286 1962 1437">Понятие обеспечения возвратности кредита. Источники возврата кредита. Способы обеспечения возвратности кредита Понятие залога. Законодательство Российской Федерации о залоге. Содержание и форма договора о залоге. Виды залога</td> <td data-bbox="1962 1286 2130 1437">2</td> </tr> </table>	7	Понятие обеспечения возвратности кредита. Источники возврата кредита. Способы обеспечения возвратности кредита Понятие залога. Законодательство Российской Федерации о залоге. Содержание и форма договора о залоге. Виды залога	2	12																		
7	Понятие обеспечения возвратности кредита. Источники возврата кредита. Способы обеспечения возвратности кредита Понятие залога. Законодательство Российской Федерации о залоге. Содержание и форма договора о залоге. Виды залога	2																					

	8	Качество и достаточность обеспечения возвратности кредита. Методы оценки стоимости залога. Влияние риска на залоговую стоимость имущества.	4
	9	Банковская гарантия: понятие, нормативно-правовое регулирование, обязательные реквизиты. Требования, предъявляемые к банку-гаранту при принятии гарантии в обеспечение кредита. Процедура выдачи гарантии. Виды гарантий. Риски банков, связанные с выдачей гарантий. Правовые основы поручительства. Содержание и оформление договора поручительства. Требования, предъявляемые к поручителю при принятии поручительства в обеспечение кредита.	4
	10	Прочие способы обеспечения кредита. Страхование ответственности заемщика за непогашение кредита.	2
	Практические занятия		6
	11	№ 3. Определение качества и достаточности обеспечения возвратности кредита	2
	12	№ 4. Оформление договора залога	2
	13	№ 5. Оформление банковской гарантии	2
Тема 1.3. Этапы кредитного процесса. Сбор информации о потенциальном заемщике	Содержание		10
	14	Этапы кредитования. Разграничение задач, функций и компетенций подразделений и персонала банка в ходе процесса кредитования, схема взаимодействия.	2
	15	Кредитная заявка и анкета заемщика. Требования, предъявляемые банком к заемщику. Основные источники информации о потенциальном заемщике (юридические, бухгалтерские и другие). Кредитная история заемщика. Взаимодействие банков с бюро кредитных историй. Проверка полноты и достоверности собранной информации о потенциальном заемщике.	2
	16	Кредитоспособность и платежеспособность клиента. Основные способы оценки кредитоспособности юридического лица.	6
	Практические занятия		10
	17	№ 6. Определение полноты и подлинности представленных клиентом документов на получение кредита	2
	18-19	№ 7. Определение кредитоспособности заемщика - юридического лица различными методами	4
	20	№ 8. Составление графика платежей по кредиту и процентам.	2
	21	№ 9. Составление справки по итогам проверки деятельности потенциального заемщика и наличия обеспечения по кредиту	2
Тема 1.4. Порядок	Содержание		8

принятия решения о предоставлении кредита. Оформление выдачи кредита	22	Оформление заключения о возможности предоставления кредита на основании обобщения сведений, полученных о заемщике, результатов анализа его кредитоспособности, оценки качества и достаточности обеспечения. Решение о выдаче или об отказе в выдаче кредита.	2
	23	Согласование условий кредитования и оформление кредитного договора. Оформление распоряжения на предоставление кредита. Оформление дополнительного соглашения к договору банковского счета. Оформление кредитного досье клиента	2
	24	Характеристика счетов по учету кредитных операций. Бухгалтерский учет операций по выдаче кредитов юридическим лицам. Бухгалтерский учет обеспечения по предоставленным кредитам	4
	Практические занятия		6
	25	№ 10. Составление заключения о возможности предоставления кредита с использованием данных, полученных на предыдущих практических занятиях и дополнительных сведений, подготовленных преподавателем	2
	26	№ 11. Оформление документов на выдачу кредита	2
	27	№ 12. Присвоение номеров лицевым счетам по учету кредитных операций. Отражение в учете операций по выдаче кредита и принятия обеспечения предоставленных кредитов	2
Тема 1.5. Создание резервов на возможные потери по кредитам	Содержание		10
	28	Порядок определения категории качества предоставленного кредита	2
	29	Порядок определения размера расчетного резерва и формирования резерва	2
	30	Особенности формирования резерва по портфелю однородных ссуд Порядок списания кредитной организацией безнадежной задолженности по кредитам и процентам	2
	31	Характеристика счетов по учету резервов на возможные потери по кредитам. Бухгалтерский учет начисления и регулирования резервов, списания безнадежной задолженности по кредитам и процентам	4
	Практические занятия		6
	32	№ 13. Определение категории качества предоставленных кредитов	2
	33	№ 14. Расчет размера резерва по предоставленному кредиту	2
34	№ 15. Отражение в учете операций начисления и регулирования резервов на возможные потери по кредитам, списания безнадежной задолженности по кредитам и процентам	2	
Тема 1.6. Кредитный	Содержание		10

мониторинг	35	Мониторинг финансового положения заемщика и качества обеспечения кредита Порядок начисления процентов по предоставленным кредитам. Характеристика счетов по учету начисленных процентов. Бухгалтерский учет начисления и получения процентов по кредитам	2	
	36	Контроль за выполнением условий кредитного договора и погашением кредита. Работа с проблемными кредитами. Порядок изменения условий кредитного договора. Бухгалтерский учет просроченных процентов и просроченной задолженности по предоставленным кредитам	2	
	37	Состав и порядок ведения кредитного досье. Порядок составления отчетности по кредитным операциям	6	
	Практические занятия		8	
	38	№ 16. Решение ситуационных задач по контролю своевременности погашения кредитов и уплаты процентов по ним	2	
	39	№ 17. Оценка финансового положения заемщика в рамках проведения кредитного мониторинга. Составление дополнительного соглашения к кредитному договору при реструктуризации долга	2	
	40	№ 18. Составление форм отчетности по кредитным операциям	2	
	41	№ 19. Составление бухгалтерских проводок по учету начисления и получения процентов по кредитам, по учету просроченных процентов и просроченной задолженности по предоставленным кредитам	2	
	Тема 1.7. Риски в кредитной деятельности банков	Содержание		12
		42	Основные виды рисков в кредитной деятельности банка, их общая характеристика и основные способы управления. Факторы кредитного риска	2
43		Анализ кредитного портфеля. Особенности предоставления кредитов связанным с банком лицам	4	
44		Обязательные нормативы банков, регулирующие кредитную деятельность	4	
45		Типичные нарушения при осуществлении кредитных операций и их влияние на финансовый результат банка	2	
Практические занятия		10		
46		№ 20. Решение ситуационных задач по управлению гэпом	2	
47		№ 21. Анализ состава кредитов по срокам, экономическим контрагентам, видам обеспечения, возвратности, степени риска, категориям качества	2	
58	№ 22. Контроль соблюдения обязательных нормативов банков в отношении сумм	2		

		предоставленных кредитов	
	49	№ 23. Определение величины кредитного риска по предоставленным кредитам	2
	50	№ 24. Решение ситуационных задач по выявлению нарушений, допускаемых при осуществлении кредитных операций	2
Раздел ПМ 2. Организация отдельных видов кредитования			
Тема 2.1. Долгосрочное кредитование	Содержание		6
	51	Объекты долгосрочного кредитования. Экспертиза и оценка экономической эффективности инвестиционных проектов. Особенности предоставления долгосрочных кредитов для финансирования капитальных вложений. Документация и требования, предъявляемые к ней при открытии финансирования. Предварительный и последующий контроль за целевым направлением и использованием инвестируемых средств	4
	52	Порядок погашения основного долга и процентов при долгосрочном кредитовании. Отражение в учете операций по долгосрочным кредитам	2
	Практические занятия		6
	53	№ 25. Оценка эффективности выбора объекта долгосрочного кредитования	2
	54	№ 26. Ознакомление с документацией, необходимой для открытия финансирования капитальных вложений. Расчет сроков окупаемости долгосрочных вложений	2
	55	№ 27. Оформление документов по выдаче и погашению долгосрочных кредитов. Составление бухгалтерских проводок по учету выдачи и погашению долгосрочных кредитов	2
Тема 2.2. Потребительское кредитование	Содержание		10
	56	Виды кредитов, предоставляемых физическим лицам. Характеристика современного рынка потребительского кредитования. Кредитоспособность физического лица. Модели скоринговой оценки кредитоспособности физических лиц. Порядок расчета и доведения до заемщика – физического лица полной стоимости кредита	2
	57	Организация работы по кредитованию физических лиц. Факторы, влияющие на основные условия договора о предоставлении потребительского кредита	2

	58	Характеристика счетов по учету кредитных операций с физическими лицами. Бухгалтерский учет операций по выдаче кредитов физическим лицам. Бухгалтерский учет обеспечения по предоставленным кредитам	4
	59	Порядок кредитования физических лиц с использованием банковских карт. Бухгалтерский учет кредитных операций с использованием банковских карт	2
	Практические занятия		8
	60	№ 28. Анализ кредитоспособности клиента – физического лица. Определение полной стоимости кредитов, предоставляемых физическим лицам. Составление заключения о возможности предоставления кредита физическому лицу	2
	61-62	№ 29. Оформление выдачи и погашения потребительского кредита на различные цели. Отражение в учете операций по потребительским кредитам	4
	63	№ 30. Оформление и отражение в бухгалтерском учете операций по кредитованию физических лиц с использованием банковских карт	2
Тема 2.3. Ипотечное кредитование	Содержание		6
	64	Понятие ипотеки. Общая схема организации ипотечного кредитования. Субъекты ипотечного кредитования. Первичный и вторичный рынки закладных. Законодательство Российской Федерации об ипотеке. Ипотечные операции в России. Основные этапы ипотечного кредитования. Предметы ипотеки. Оценка недвижимости. Содержание договора об ипотеке. Права и обязанности сторон. Содержание и порядок оформления закладной. Порядок обращения взыскания на заложенное имущество	4
	65	Виды жилищного ипотечного кредитования в России. Схемы привлечения ресурсов и выдачи кредитов на осуществление жилищного строительства. Основные модели действующих систем организации ипотечного кредитования Бухгалтерский учет ипотечных операций	2
	Практические занятия		4
	66	№ 31. Анализ кредитоспособности клиента и составление графика аннуитетных платежей по ипотечному кредиту	2
	67	№ 32. Оформление ипотечного кредита. Составление бухгалтерских проводок по учету ипотечных операций	2
Тема 2.4.	Содержание		12

Межбанковское кредитование	68	Понятие и субъекты межбанковского кредитного рынка. Размеры и динамика участия межбанковского кредита (МБК) в формировании активов и пассивов банков. Виды МБК и сроки кредитования. Система показателей ставок межбанковского кредитного рынка Оценка финансового положения потенциального заемщика – кредитной организации. Лимиты кредитования	2
	69	Оформление сотрудничества на рынке МБК генеральным соглашением. Порядок оформления и согласования условий предоставления МБК в рамках генерального соглашения. Определение достаточности обеспечения МБК Оформление предоставления МБК в разовом порядке. Взаимная ответственность сторон	2
	70	Характеристика счетов по учету операций на рынке МБК. Бухгалтерский учет операций по привлечению и размещению МБК. Бухгалтерский учет обеспечения по МБК. Бухгалтерский учет начисления процентов по привлеченным и размещенным МБК. Бухгалтерский учет получения и уплаты процентов по МБК	4
	71	Виды кредитов, предоставляемых Банком России кредитным организациям. Основные условия их предоставления, порядок погашения	4
	Практические занятия		8
	72	№ 33. Поиск и анализ оперативной информации по ставкам на рынке МБК (с использованием сети Интернет). Выбор приемлемых условий для заключения сделки	2
	73	№ 34. Оформление и сопровождение сделок на рынке МБК в рамках генерального соглашения	2
	74	№ 35. Определение возможности предоставления МБК в разовом порядке. Оформление и сопровождение сделки	2
	75	№ 36. Отражение в учете операций по МБК	2
	Тема 2.5. Прочие виды кредитования	Содержание	
76		Сущность консорциальных кредитов. Содержание правовых отношений, возникающих между банками, а также между банками и заемщиками при предоставлении кредита на консорциальной (синдицированной) основе. Основные положения консорциального договора. Условия кредитования, порядок предоставления и сопровождение консорциальных кредитов	2
	77	Виды кредитов, предоставляемых в иностранной валюте. Кредитование внешнеэкономической деятельности организаций. Валютно-финансовые условия заключения кредитных сделок	4

78	Особенности осуществления кредитных операций в рамках открытой кредитной линии. Характеристика счетов по учету открытых кредитных линий. Бухгалтерский учет открытия и использования кредитных линий	2
79	Виды вексельных кредитов, порядок выдачи и погашения. Бухгалтерский учет вексельных кредитов	2
80	Кредитование по счетокорренту и по овердрафту. Особенности применения овердрафта в российской практике. Характеристика счетов по учету овердрафта. Бухгалтерский учет кредитов, предоставленных при недостатке средств на корреспондентских и расчетных счетах	3
Практические занятия		18
81	№ 37. Решение ситуационных задач по выдаче и погашению консорциального кредита. Расчет доходов, получаемых участниками консорциума	2
82	№ 38. Решение ситуационных задач по выдаче валютных кредитов и их сопровождению. Отражение в учете операций по валютным кредитам	2
83	№ 39. Решение ситуационных задач по выдаче кредитов в рамках открытой кредитной линии и их сопровождению. Составление бухгалтерских проводок по учету открытых кредитных линий	2
84	№ 40. Решение ситуационных задач по выдаче и погашению вексельных кредитов. Отражение в учете операций по вексельным кредитам	4
85	№ 41. Решение ситуационных задач по выдаче и погашению овердрафтного кредита. Отражение в учете операций по овердрафту	4
86	№ 42. Решение ситуационных задач по выдаче и погашению счетокоррентного кредита. Отражение в учете операций по счетокорренту	4
Практика по профилю специальности Виды работ: ознакомление с кредитной политикой банка и требованиями, предъявляемыми к потенциальным заемщикам. изучение интерфейса и порядка использования специализированного программного обеспечения для совершения и оформления операций по кредитованию. проверка полноты и подлинности представленных заемщиком – юридическим лицом документов для получения кредита. Консультирование заемщика по условиям предоставления и порядку погашения кредита. проверка предоставленного юридическим лицом технико-экономического обоснования с точки зрения выполнения планируемого графика платежей по кредиту и процентам. проведение анализа финансового состояния юридического лица на основе бухгалтерской отчетности. Оформление		108

результатов анализа.

проверка правильности оформления документации по обеспечению возвратности кредита (для различных способов обеспечения).

Оценка качества и достаточности обеспечения.

определение категории качества предоставленных кредитов и размеров создаваемых по ним резервов.

составление заключения о возможности предоставления кредита.

оформление документов на выдачу кредита (кредитного договора; документов по обеспечению возвратности кредита; дополнительного соглашения к договору банковского счета о погашении кредита и процентов распоряжением банка; распоряжения на выдачу кредита; распоряжения на открытие счетов по учету: основного долга и процентов за кредит, кредитной линии (при необходимости), представленного обеспечения, не уплаченных в срок сумм основного долга и процентов).

оформление и ведение кредитного досье клиента.

бухучет выдачи и погашения кредитов юридическим лицам, начисления и регулирования резервов на возможные потери.

бухгалтерский учет начисления и взыскания процентов по кредитам.

бухгалтерский учет просроченной задолженности по основному долгу и процентам. Бухгалтерский учет безнадежной задолженности по кредитам и процентам.

мониторинг финансового положения заемщика. Оценка качества обслуживания долга. Определение категории качества предоставленных кредитов и регулирование размеров создаваемых по ним резервов.

оформление дополнительного соглашения к кредитному договору при изменении его условий (срок, процентная ставка), расчет новых сроков погашения кредита.

консультирование потенциального заемщика об условиях кредитования физических лиц. Определение размера кредита, выдаваемого физическому лицу, исходя из целевого назначения, уровня доходов и других факторов.

проверка документов предоставленных физическим лицом для получения кредита. Оценка платежеспособности физического лица. Выбор способа обеспечения кредита. Составление заключения о возможности предоставления кредита. Оформление операций по выдаче кредита наличными денежными средствами и в безналичном порядке.

оформление и бухгалтерский учет выдачи и погашения кредитов физическим лицам с использованием банковских карт.

бухгалтерский учет выдачи и погашения потребительских кредитов, предоставленного обеспечения по ним.

Бухгалтерский учет начисления и взыскания процентов. Бухгалтерский учет резервов на возможные потери. расчет и

бухгалтерский учет резервов по портфелям однородных кредитов.

осуществление последующего контроля за целевым использованием, своевременным и полным погашением кредита и процентов. Контроль за хозяйственной деятельностью заемщика путем камеральной проверки и с выходом на место. Оформление итогов проверки.

изучение документов по долгосрочному кредитованию, содержащихся в кредитных досье клиентов. Расчет сроков окупаемости кредитуемого мероприятия и составления графика погашения долгосрочного кредита.

оформление и бухгалтерский учет выдачи и погашения ипотечных кредитов. оформление и бухгалтерский учет операций, связанных с получением (размещением) межбанковского кредита. оформление и бухгалтерский учет выдачи и погашения кредитов в иностранной валюте	
Обязательные аудиторные учебные занятия по курсовой работе 1. Выбор темы курсовой работы 2. Основные требования к оформлению работы 3. Основные правила представления введения и понятийного аппарата. 4. Основные требования к написанию первой теоретической главы курсовой работы. Правила изложения и представления материала. 5. Основные требования к написанию практической части курсовой работы. 6. Правила работы и представления практических материалов. Работа с таблицами, бланками документов, статистическими данными, схемами. 7. Правила представления выводов по первой и второй главе курсового проекта. 8. Основные правила работы с источниками: дополнительной литературой и интернет-источниками 9. Основные правила к написанию заключения 10. Индивидуальные консультации. 11. Защита курсовой работы.	24
Внеаудиторная (самостоятельная) учебная работа обучающегося над курсовой работой 1. Планирование выполнения курсовой работы 2. Определение актуальности выбранной темы, цели и задач курсовой работы 3. Изучение литературных источников. 4. Изучение и работа над материалами для написания теоретической части 5. Изучение практических материалов 6. Подготовка к защите курсовой работы	20
Промежуточная аттестация – демонстрационный экзамен	18
Всего	383

4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ

4.1. Для реализации программы профессионального модуля предусмотрены следующие специальные помещения:

лаборатория «Учебный банк», оснащенная демонстрационным оборудованием: мультимедийное оборудование (компьютер – 15 шт., мультимедиа-проектор, принтер, сканер, проекционный экран). Комплект демонстрационных стендов. Рабочее место преподавателя, посадочные места по количеству обучающихся магнитно-маркерная учебная доска, наглядные пособия, бланковая документация, нормативно-законодательные документы, учебно-методическая документация.

4.2. Информационное обеспечение обучения

Для реализации программы библиотечный фонд образовательной организации имеет печатные и/или электронные образовательные и информационные ресурсы, рекомендуемые для использования в образовательном процессе:

4.2.1 Печатные издания

1.Банковское дело [Текст]: учебник / О.И. Лаврушин, Н.И. Валенцева [и др.]; под ред. О. И. Лаврушина. - М.: КНОРУС, 2016. - 800 с.

2.Каджаева М.Р. Осуществление кредитных операций: учебник. – М.: Академия, 2015.

4.2.2.Дополнительные источники:

1.Каджаева М.Р., Дубровская С.В. Банковские операции: учебник. – М.: Академия, 2015.

2.Банковское дело. Управление и технологии [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / . — 3-е изд. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 663 с. — 978-5-238-02229-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/71190.html>

3.Банки и небанковские кредитные организации и их операции [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению «Экономика» / Е.Ф. Жуков [и др.]. — 4-е изд. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 559 с. — 978-5-238-02239-0. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74879.html>

4.3. Общие требования к организации образовательного процесса

Освоению программы модуля способствует изучение дисциплин:

- гуманитарного и социально-экономического цикла учебного плана: «История», «Основы Философии», «Иностранный язык», «Психология общения» «Русский язык и культура речи»;

- математического и естественнонаучного цикла: «Элементы высшей математики», «Финансовая математика», «Информационные технологии в профессиональной деятельности»;

- общепрофессионального цикла: «Статистика», «Менеджмент», «Документационное обеспечение управления», «Безопасность жизнедеятельности», «Экономика», «Основы экономической теории», «Основы бухгалтерского учета», «Ведение бухгалтерского учета в банках», «Анализ банковской деятельности»,

При организации учебных занятий в целях реализации компетентного подхода применяются активные и интерактивные формы обучения (деловые и ролевые игры, разбор конкретных ситуаций и т.п.).

Самостоятельная работа студентов сопровождается методическим обеспечением, что позволяет результативно организовать аудиторные занятия.

Каждый студент имеет доступ к базам данным и библиотечным фондам по перечню рекомендуемых изданий, Интернет – ресурсов.

Консультационная помощь осуществляется в индивидуальной и групповой формах.

При проведении практических занятий в зависимости от сложности изучаемой темы и технических учебных групп делится на подгруппы численностью не менее 8 человек.

Реализация программы модуля завершается учебной (концентрированной) и производственной (по профилю специальности) (концентрированной) практиками. Производственная практика проводится в отделениях банков.

Обязательным условием допуска к производственной практике (по профилю специальности) является освоение междисциплинарного курса «Организация кредитной работы» и учебной практики «Обслуживание клиентов банка по кредитным операциям».

4.4. Кадровое обеспечение образовательного процесса

Преподаватели имеют высшее профессиональное образование по профилю специальности, проходят обязательную стажировку не реже 1-го раза в 3 года.

Руководство практикой осуществляют дипломированные специалисты – преподаватели междисциплинарных курсов, а также общепрофессиональных дисциплин «Финансы, денежное обращение и кредит», «Организация бухгалтерского учета в банках», «Информационные технологии в профессиональной деятельности», «Анализ банковской деятельности».

5. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО МОДУЛЯ (ВИДА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ)

Результаты (освоенные профессиональные компетенции)	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
ПК 2.1. Оценивать кредитоспособность клиентов.	<p>Практический опыт: оценки кредитоспособности клиентов</p> <p>Умения:</p> <ul style="list-style-type: none"> - консультировать заемщиков по условиям предоставления и порядку погашения кредитов; - анализировать финансовое положение заемщика - юридического лица и технико-экономическое обоснование кредита; - определять платежеспособность физического лица; - оценивать качество обеспечения и кредитные риски по потребительским кредитам; - проверять полноту и подлинность документов заемщика для получения кредитов; - проверять качество и достаточность обеспечения возвратности кредита; - составлять заключение о возможности предоставления кредита; - оперативно принимать решения по предложению клиенту дополнительного банковского продукта (кросс-продажа); - проводить андеррайтинг кредитных заявок 	<p>Оценка выполнения практической работы.</p> <p>Оценка в рамках текущего контроля в ходе проведения практики</p>

	<p>клиентов; - проводить андеррайтинг предмета ипотеки;</p>	
	<p>Знания: - нормативные правовые акты, регулирующие осуществление кредитных операций и обеспечение кредитных обязательств; - законодательство Российской Федерации о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма; - законодательство Российской Федерации о персональных данных; - нормативные документы Банка России об идентификации клиентов и внутреннем контроле (аудите); - рекомендации Ассоциации региональных банков России по вопросам определения кредитоспособности заемщиков; - порядок взаимодействия с бюро кредитных историй; - законодательство Российской Федерации о защите прав потребителей, в том числе потребителей финансовых услуг; - требования, предъявляемые банком к потенциальному заемщику; состав и содержание основных источников информации о клиенте; методы оценки платежеспособности физического лица, системы кредитного скоринга; - методы андеррайтинга кредитных заявок клиентов; методы андеррайтинга предмета ипотеки; методы определения класса кредитоспособности юридического лица.</p>	
<p>ПК 2.2. Осуществлять и оформлять выдачу кредитов.</p>	<p>Практический опыт: осуществления и оформления выдачи кредитов</p> <p>Умения: - составлять договор о залоге; оформлять пакет документов для заключения договора о залоге; - составлять график платежей по кредиту и процентам, контролировать своевременность и полноту поступления платежей; - оформлять комплект документов на открытие счетов и выдачу кредитов различных видов; - оформлять выписки по лицевым счетам заемщиков и разъяснять им содержащиеся в</p>	<p>Оценка выполнения практической работы. Оценка в рамках текущего контроля в ходе проведения практики</p>

	<p>выписках данные; - формировать и вести кредитные дела;</p> <p>Знания: - законодательство Российской Федерации о залогах и поручительстве; гражданское законодательство Российской Федерации об ответственности за неисполнение условий договора; - законодательство Российской Федерации об ипотеке; - законодательство Российской Федерации о государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним; - содержание кредитного договора, порядок его заключения, изменения условий и расторжения; - состав кредитного дела и порядок его ведения; - типичные нарушения при осуществлении кредитных операций.</p>	
<p>ПК 2.3. Осуществлять сопровождение выданных кредитов.</p>	<p>Практический опыт: осуществления сопровождения выданных кредитов</p> <p>Умения: - составлять акты по итогам проверок сохранности обеспечения; - оформлять и отражать в учете операции по выдаче кредитов физическим и юридическим лицам, погашению ими кредитов; оформлять и вести учет обеспечения по предоставленным кредитам; - оформлять и отражать в учете начисление и взыскание процентов по кредитам; вести мониторинг финансового положения клиента; - контролировать соответствие и правильность исполнения залогодателем своих обязательств; - оценивать качество обслуживания долга и кредитный риск по выданным кредитам; выявлять причины ненадлежащего исполнения условий договора и выставлять требования по оплате просроченной задолженности; - выбирать формы и методы взаимодействия с заемщиком, имеющим просроченную задолженность; - разрабатывать систему мотивации заемщика, имеющего просроченную задолженность, и применять ее с целью обеспечения производства платежей с учетом индивидуальных особенностей</p>	<p>Оценка выполнения практической работы. Оценка в рамках текущего контроля в ходе проведения практики</p>

	<p>заемщика и условий кредитного досье;</p> <ul style="list-style-type: none"> - направлять запросы в бюро кредитных историй в соответствии с требованиями действующего регламента; - находить контактные данные заемщика в открытых источниках и специализированных базах данных; - подбирать оптимальный способ погашения просроченной задолженности; <p>планировать работу с заемщиком, имеющим просроченную задолженность, на основании предварительно проделанной работы и с учетом намерений заемщика по оплате просроченной задолженности;</p> <ul style="list-style-type: none"> - рассчитывать основные параметры реструктуризации и рефинансирования потребительского кредита; - оформлять и вести учет просроченных кредитов и просроченных процентов; - оформлять и вести учет списания просроченных кредитов и просроченных процентов; - использовать специализированное программное обеспечение для совершения операций по кредитованию. 	
	<p>Знания:</p> <ul style="list-style-type: none"> - способы и порядок предоставления и погашения различных видов кредитов; способы обеспечения возвратности кредита, виды залога; - методы оценки залоговой стоимости, ликвидности предмета залога; - локальные нормативные акты и методические документы, касающиеся реструктуризации и рефинансирования задолженности физических лиц; - бизнес-культуру потребительского кредитования; - способы и порядок начисления и погашения процентов по кредитам; - порядок осуществления контроля своевременности и полноты поступления платежей по кредиту и учета просроченных платежей; - критерии определения проблемного кредита; - типовые причины неисполнения условий кредитного договора и способы погашения просроченной задолженности; - меры, принимаемые банком при нарушении условий кредитного договора; - отечественную и международную практику взыскания задолженности; 	

	- методологию мониторинга и анализа показателей качества и эффективности истребования просроченной и проблемной задолженности по потребительским кредитам.	
ПК 2.4. Проводить операции на рынке межбанковских кредитов.	Практический опыт: проведения операций на рынке межбанковских кредитов	Оценка выполнения практической работы. Оценка в рамках текущего контроля в ходе проведения практики
	Умения: - определять возможность предоставления межбанковского кредита с учетом финансового положения контрагента; - определять достаточность обеспечения возвратности межбанковского кредита; - пользоваться оперативной информацией о ставках по рублевым и валютным межбанковским кредитам, получаемой по телекоммуникационным каналам; - применять универсальное и специализированное программное обеспечение, необходимое для сбора и анализа информации для сотрудничества на межбанковском рынке; - пользоваться справочными информационными базами данных, необходимых для сотрудничества на межбанковском рынке; - оформлять и отражать в учете сделки по предоставлению и получению кредитов на рынке межбанковского кредита;	
	Знания: - порядок оформления и учета межбанковских кредитов; - особенности делопроизводства и документооборот на межбанковском рынке; основные условия получения и погашения кредитов, предоставляемых Банком России.	
ПК 2.5. Формировать и регулировать резервы на возможные потери по кредитам.	Практический опыт: Формирования и регулирования резервов на возможные потери по кредитам	Оценка выполнения практической работы. Оценка в рамках текущего контроля в ходе проведения практики
	Умения: - рассчитывать и отражать в учете сумму формируемого резерва; - рассчитывать и отражать в учете резерв по портфелю однородных кредитов	
	Знания: - нормативные документы Банка России и внутренние документы банка о порядке формирования кредитными организациями резервов на возможные потери; - порядок оценки кредитного риска и определения суммы создаваемого резерва по выданному кредиту;	

	<p>- порядок и отражение в учете формирования и регулирования резервов на возможные потери по кредитам;</p> <p>- порядок и отражение в учете списания нереальных для взыскания кредитов.</p>	
--	--	--

Формы и методы контроля и оценки результатов обучения должны позволять проверять у студентов не только сформированность профессиональных компетенций, но и развитие общих компетенций и обеспечивающих их умений.

Результаты (освоенные общие компетенции)	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
ОК 01. Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам	<p>Умения: распознавать задачу и/или проблему в профессиональном и/или социальном контексте; анализировать задачу и/или проблему и выделять её составные части; определять этапы решения задачи; выявлять и эффективно искать информацию, необходимую для решения задачи и/или проблемы; составить план действия; определить необходимые ресурсы; владеть актуальными методами работы в профессиональной и смежных сферах; реализовать составленный план; оценивать результат и последствия своих действий (самостоятельно или с помощью наставника)</p> <p>Знания: актуальный профессиональный и социальный контекст, в котором приходится работать и жить; основные источники информации и ресурсы для решения задач и проблем в профессиональном и/или социальном контексте; алгоритмы выполнения работ в профессиональной и смежных областях; методы работы в профессиональной и смежных сферах; структуру плана для решения задач; порядок оценки результатов решения задач профессиональной деятельности</p>	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы
ОК 02. Осуществлять поиск, анализ и интерпретацию информации, необходимой для выполнения задач профессиональной деятельности	Умения: определять задачи для поиска информации; определять необходимые источники информации; планировать процесс поиска; структурировать получаемую информацию; выделять наиболее значимое в перечне информации; оценивать практическую значимость результатов поиска;	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы

	оформлять результаты поиска	
	Знания: номенклатура информационных источников, применяемых в профессиональной деятельности; приемы структурирования информации; формат оформления результатов поиска информации	
ОК 03. Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие	Умения: определять актуальность нормативно-правовой документации в профессиональной деятельности; применять современную научную профессиональную терминологию; определять и выстраивать траектории профессионального развития и самообразования	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы
	Знания: содержание актуальной нормативно-правовой документации; современная научная и профессиональная терминология; возможные траектории профессионального развития и самообразования	
ОК 04. Работать в коллективе и команде, эффективно взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами	Умения: организовывать работу коллектива и команды; взаимодействовать с коллегами, руководством, клиентами в ходе профессиональной деятельности	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы
	Знания: психологические основы деятельности коллектива, психологические особенности личности; основы проектной деятельности	
ОК 05. Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста	Умения: описывать значимость своей специальности; применять стандарты антикоррупционного поведения.	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы
	Знания: сущность гражданско-патриотической позиции, общечеловеческих ценностей; значимость профессиональной деятельности по специальности; стандарты антикоррупционного поведения и последствия его нарушения.	
ОК 09. Использовать информационные технологии в профессиональной деятельности	Умения: применять средства информационных технологий для решения профессиональных задач; использовать современное программное обеспечение	Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы
	Знания: современные средства и устройства информатизации; порядок их применения и программное обеспечение в профессиональной деятельности	
ОК 10. Пользоваться	Умения: понимать общий смысл четко	Интерпретация

<p>профессиональной документацией на государственном и иностранном языках</p>	<p>произнесенных высказываний на известные темы (профессиональные и бытовые), понимать тексты на базовые профессиональные темы; участвовать в диалогах на знакомые общие и профессиональные темы; строить простые высказывания о себе и о своей профессиональной деятельности; кратко обосновывать и объяснить свои действия (текущие и планируемые); писать простые связные сообщения на знакомые или интересующие профессиональные темы</p> <hr/> <p>Знания: правила построения простых и сложных предложений на профессиональные темы; основные общеупотребительные глаголы (бытовая и профессиональная лексика); лексический минимум, относящийся к описанию предметов, средств и процессов профессиональной деятельности; особенности произношения; правила чтения текстов профессиональной направленности.</p>	<p>результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы</p>
<p>ОК 11. Использовать знания по финансовой грамотности, планировать предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере</p>	<p>Умения: выявлять достоинства и недостатки коммерческой идеи; презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности; оформлять бизнес-план; рассчитывать размеры выплат по процентным ставкам кредитования; определять инвестиционную привлекательность коммерческих идей в рамках профессиональной деятельности; презентовать бизнес-идею; определять источники финансирования</p> <hr/> <p>Знания: основы предпринимательской деятельности; основы финансовой грамотности; правила разработки бизнес-планов; порядок выстраивания презентации; кредитные банковские продукты</p>	<p>Интерпретация результатов наблюдений за деятельностью обучающегося в процессе освоения образовательной программы</p>

Разработчик:

Филиал ПсковГУ в г. Великие Луки,
председатель цикловой (предметной) комиссии

Григорьева Е.Л.

Филиал ПсковГУ в г. Великие Луки, преподаватель

Прозукина С.Н.

Менеджер по активным продажам
ПАО «Почта-банк»

А.Г. Затешилов

Эксперты:

Территориальный менеджер
розничной сети
ПАО «Почта-банк»

Д.А. Моисеев

Менеджер по активным продажам
ПАО «Почта-банк»

Т.И. Глуцук